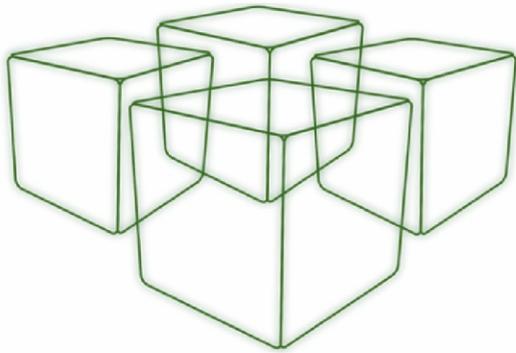


# APRESENTAÇÃO INSTITUCIONAL



**SAA**

*Plantando Processos,  
Colhendo Informações.*



# VISÃO GERAL

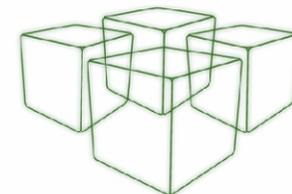
## PERFIL DA EMPRESA

Com sede em Primavera do Leste-MT, a empresa teve início com suas atividades em 2014.

Nosso modelo de negócio é fortemente baseada na utilização com eficiência do software ERP SAA alcançando assim a satisfação do produtor, são três produtos pilares:

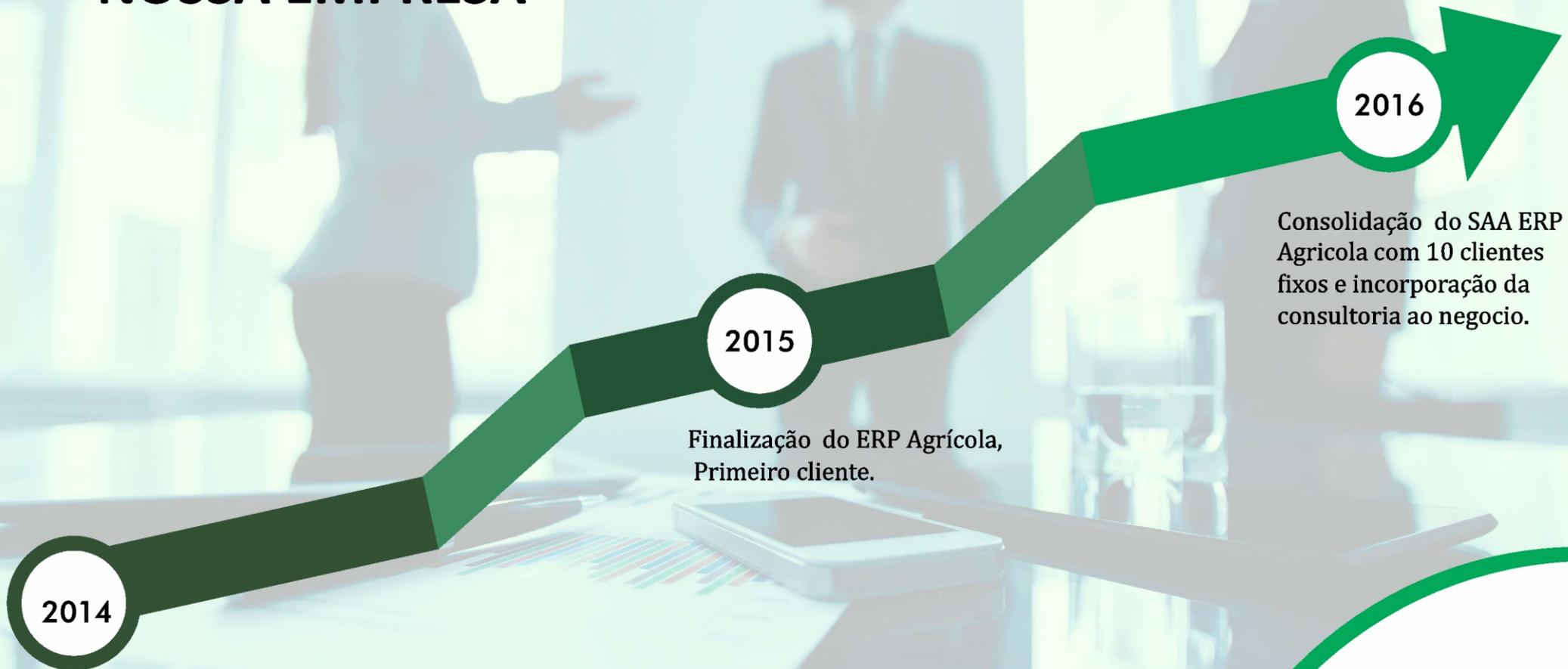
- Comercialização do software, BI e mobile.
- Consultoria de implantação e pós implantação;
- Treinamentos de usuários in loco ou em nosso escritório;

A plataforma utilizada para programação é JAVA, dando maior segurança nos dados e abrangência de utilização podendo ser instalados em diversos sistemas, tais como Linux e Windows.



# VISÃO GERAL

## NOSSA EMPRESA



2014

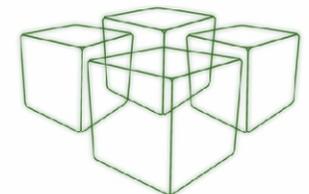
Início da empresa projeto inicial do ERP Agrícola, processo de programação.

2015

Finalização do ERP Agrícola, Primeiro cliente.

2016

Consolidação do SAA ERP Agrícola com 10 clientes fixos e incorporação da consultoria ao negócio.



**SAA** | Plantando Processos,  
Colhendo Informações.

# NOSSO DIFERENCIAL

LOCALIZAÇÃO  
ESTRATÉGICA

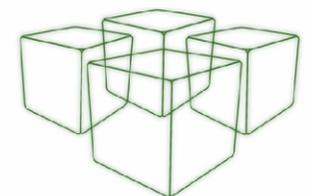
GESTORES COM LONGA EXPERIÊNCIA  
NO SETOR, ATUAM COMO  
CONSULTORES EM ALGUNS  
GRUPOS DE PRODUTORES LOCAIS.

O ERP SAA OTIMIZA A MÃO DE  
OBRA DOS COLABORADORES

RELATÓRIOS CUSTOMIZÁVEIS

CONSULTORIA DO NEGÓCIO  
NA IMPLANTAÇÃO

RELACIONAMENTOS COM PRODUTORES,  
ENTIDADES E PROFISSIONAIS  
LIGADO AO AGRONEGÓCIO NA CIDADE



**SAA** | *Plantando Processos,  
Colhendo Informações.*

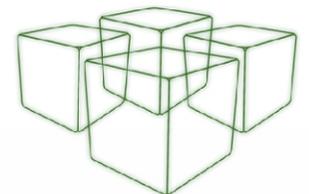
## NOSSO DIFERENCIAL

# LOCALIZAÇÃO ESTRATÉGICA

Estado do Mato Grosso é um dos maiores produtores agrícola do país, com cada dia maior necessidade de profissionalização na gestão, com informações seguras e eficientes.

Dentro da Região de Primavera do Leste existem 244 produtores pequenos e médios os quais são nosso público alvo (1.000 ate 20.000 hectares).

A empresa se encontra a poucos km de outras grandes cidade como Rondonópolis a 130 km, Campo Verde (Grande centro de produção de Algodão) a 100 km, Cuiabá a 230 Km e a 400 KM tanto do Norte do Estado como a região do vale do Araguaia, outra região em forte ascensão agrícola no Estado.



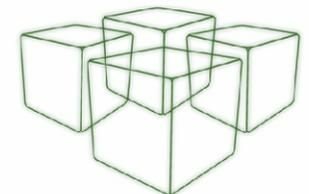
**SAA** | *Plantando Processos,  
Colhendo Informações.*

## NOSSO DIFERENCIAL

# GESTORES COM LONGA EXPERIÊNCIA NO SETOR, ATUAM COMO CONSULTORES EM ALGUNS GRUPOS DE PRODUTORES LOCAIS.

Os sócios proprietários do SAA, são 4 profissionais com experiência média de 10 anos no setor agrícola, sendo

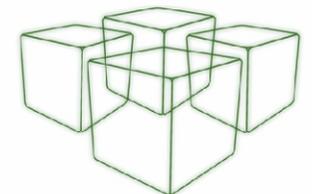
- ▶ Um Administrador possui 15 anos de experiência, hoje atua como coordenador corporativo em uma grande companhia que produz e comercializa grãos do Brasil, tem como função compilar todas as informações e informar aos acionistas. Sua especialidade consiste na formação de custos da lavoura, precificando cada cultura de acordo com sua participação no negócio.
- ▶ Um Economista, professor universitário, possui 9 anos de experiência, já foi gestor de implantação de softwares em organizações agro, atualmente é consultor financeiro em 3 grupos de produtores de soja, milho e algodão na cidade, responsável pela implantação de relatórios gerenciais para os produtores, colaborando diretamente nas tomadas de decisões dos proprietários.
- ▶ Um Analista implantador e desenvolvedor de sistemas, graduado em Tecnologia em Análise de Desenvolvimento de Sistemas, também professor universitário, possui 7 anos de experiência, já atuou como analista de sistemas, analista de suporte, analista de treinamento interno e para clientes de uma organização que detém um Software ERP uma das maiores do setor. Hoje é consultor de processos em dois grupos de produtores na cidade.
- ▶ Um Analista e desenvolvedor de Sistemas, graduado em Tecnologia em Análise de Desenvolvimento de Sistemas, possui 10 anos de experiência na área, também trabalhou na mesma empresa do analista anterior, era analista, desenvolvedor e gestor de banco de dados, sua especialidade está no desenvolvimento com linguagens de programação de última geração (Java orientado a objetos) visando desenvolvimento ágil e segurança das informações.



## NOSSO DIFERENCIAL

# ERP SAA, DIMINUI O TEMPO DE TRABALHO DE COLABORADORES, OTIMIZA A MÃO DE OBRA EM TEMPO HÁBIL.

Por ser tratar de um sistema de múltiplas telas, fornece ao colaborador lançar informações em diversos setores diferentes, por exemplo se está trabalhando com informações agrícolas, e necessita cadastrar uma informação na contabilidade o mesmo pode fazê-la sem parar os trabalhos no módulo agrícola, basta minimizar a tela de lançamento e abrir a contabilidade, posteriormente retornando ao trabalho anterior, a forma de trabalho se torna bem dinâmico, eficiente e com tempo reduzido, fazendo assim com que os colaboradores produzam mais.



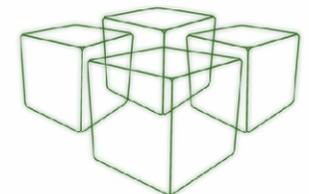
**SAA** | Plantando Processos,  
Colhendo Informações.

# NOSSO DIFERENCIAL

## RELATÓRIOS CUSTOMIZÁVEIS.

O SAA ERP, possui um módulo específico para gerar seus próprios relatórios.

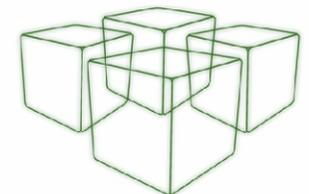
Por exemplo, o produtor pode analisar suas informações comerciais, de custos, e financeiros, desde que parametrizados anteriormente. Seus relatórios básicos são de fácil entendimento e compreensão, possui vínculos em tempo real com sites informativos de mercado.



NOSSO  
DIFERENCIAL

## CONSULTORIA DO NEGÓCIO NA IMPLANTAÇÃO

Pensando em prestar um serviço com qualidade, onde os produtores falam por si só do nosso trabalho, e percebendo que o grande gargalo que impede o sucesso de um software no agronegócio se dá quase com exclusividade em uma implantação mal sucedida, principalmente por escassez de conhecimento de muitos colaboradores que estão nas empresa. Nós adotamos como exigência na comercialização do SAA, a consultoria que já vem inserida no valor de aquisição, onde nós nos comprometemos com a qualidade da implantação, tanto na estrutura de negócio, como por exemplo direcionando quais os cadastros básicos, eliminando os desnecessários que só nutri o software com informações que não são ou serão utilizadas, até o treinamento exclusivo para os usuários, sempre detalhando a eles a importância dos mesmos no processo, até chegar no produtor promovendo um debate sobre quais informações que realmente o mesmo irá necessitar, entre outros.



**SAA** | Plantando Processos,  
Colhendo Informações.

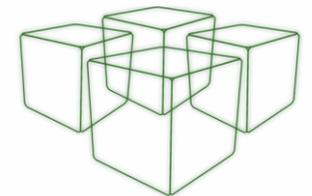
## NOSSO DIFERENCIAL

# RELACIONAMENTOS COM PRODUTORES, ENTIDADES E PROFISSIONAIS LIGADO AO AGRONEGÓCIO NA CIDADE

Sabendo que devemos firmar nossas estacas de sucesso primeiro onde estamos e atuamos, prezamos pelo bom relacionamento profissional com pessoas da área.

Os dois professores universitários que faz parte do quadro societário da empresa, tem diversos alunos que são filhos de produtores, agrônomos, bancários, funcionários de escritório de contabilidade que atuam na área rural, também em escritórios de fazendas e até mesmo produtores, vale ressaltar que a comercialização do SAA ERP e consultoria iniciaram todos com relacionamentos em salas de aula de faculdade, mas hoje já tornaram proporções que vem de encontro com nossa meta inicial.

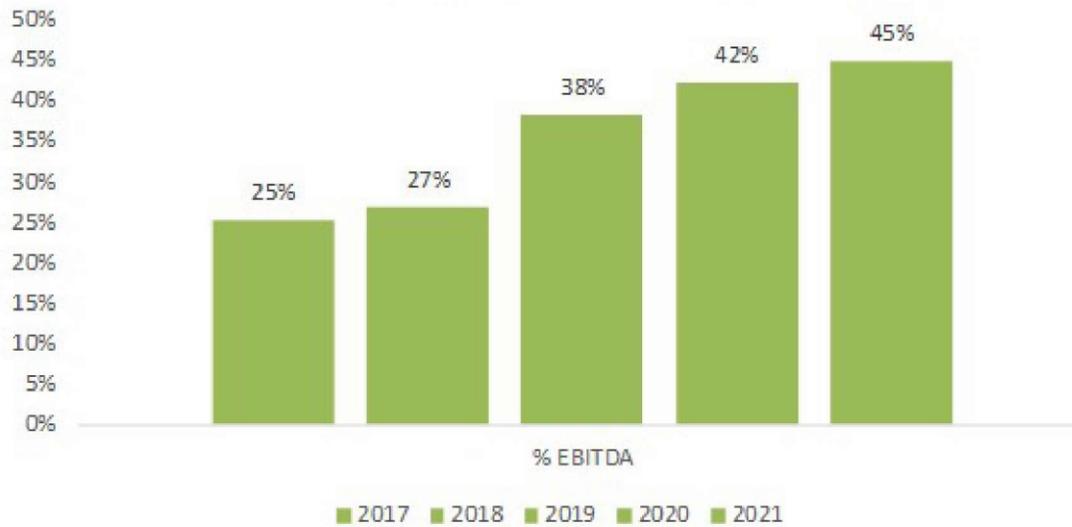
Acreditamos que manter esses vínculos é muito importante, pois gera transparência e confiabilidade no SAA, e temos isso como primordial para o sucesso do Software.



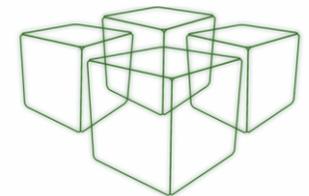
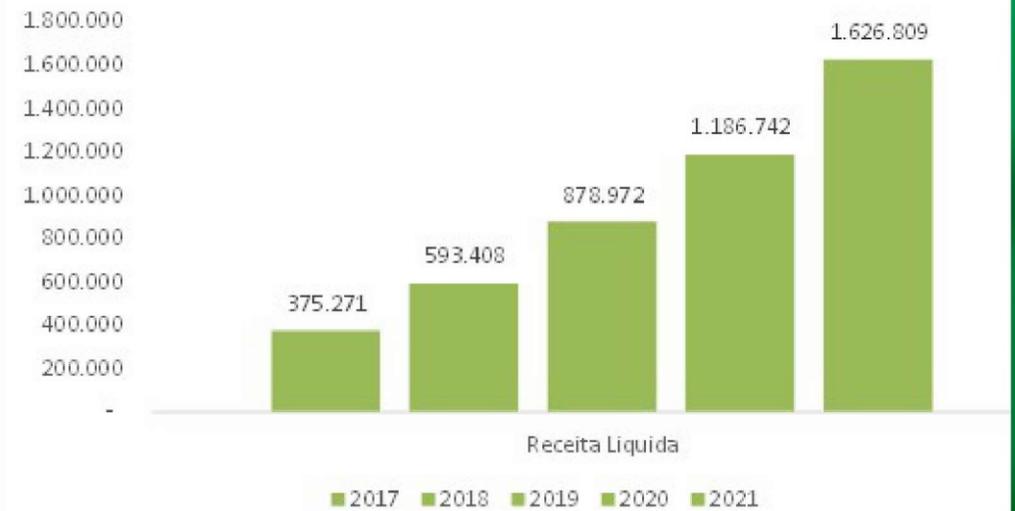
**SAA** | *Plantando Processos,  
Colhendo Informações.*

# PERFORMANCE

## Evolução EBITDA em %

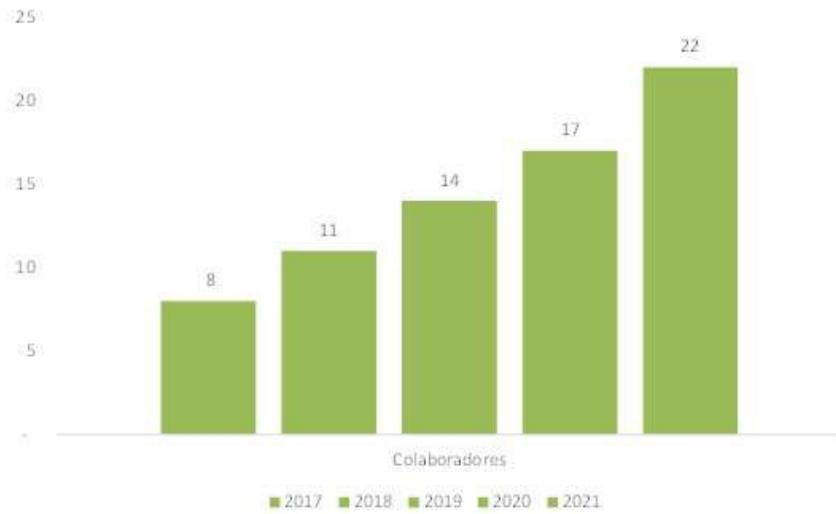


## Evolução Receita Líquida em R\$

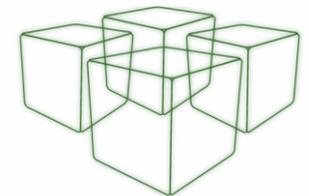
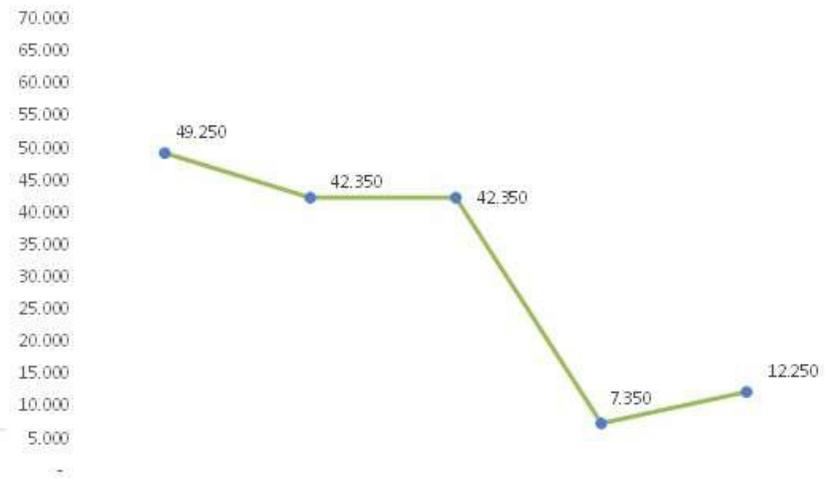


# PERFORMANCE

### Evolução Colaboradores

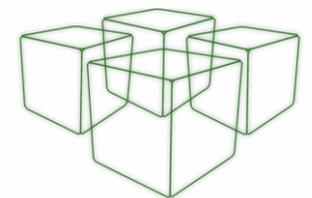


### Investimento R\$



# PERFORMANCE

## Evolução Receita E Clientes



# PERFORMANCE

## EBITDA

DRE	2017	2018	2019	2020	2021	Total
Receita Bruta	418.176	669.082	1.003.622	1.359.072	1.881.792	5.331.744
Deduções	(42.905)	(75.673)	(124.650)	(172.330)	(254.983)	(670.541)
<b><i>Receita Líquida</i></b>	<b><i>375.271</i></b>	<b><i>593.408</i></b>	<b><i>878.972</i></b>	<b><i>1.186.742</i></b>	<b><i>1.626.809</i></b>	<b><i>4.661.203</i></b>
Custo Operacional	(215.280)	(278.710)	(352.819)	(439.862)	(578.112)	(1.864.783)
<b><i>Resultado Operacional</i></b>	<b><i>159.991</i></b>	<b><i>314.699</i></b>	<b><i>526.153</i></b>	<b><i>746.880</i></b>	<b><i>1.048.697</i></b>	<b><i>2.796.420</i></b>
Despesas (Pessoas Adm)	(15.600)	(84.292)	(90.693)	(117.790)	(146.358)	(454.733)
Despesas Gerais	(38.700)	(51.480)	(52.680)	(56.160)	(57.840)	(256.860)
<b><i>EBITDA</i></b>	<b><i>105.691</i></b>	<b><i>178.927</i></b>	<b><i>382.780</i></b>	<b><i>572.930</i></b>	<b><i>844.500</i></b>	<b><i>2.084.828</i></b>
% EBITDA	25%	27%	38%	42%	45%	39%
Depreciação	(9.850)	(18.320)	(26.790)	(28.260)	(30.710)	(113.930)
<b><i>Lucro Líquido</i></b>	<b><i>95.841</i></b>	<b><i>160.607</i></b>	<b><i>355.990</i></b>	<b><i>544.670</i></b>	<b><i>813.790</i></b>	<b><i>1.970.898</i></b>

